

Nr szkolenia	Pakiet/ Tytuł szkolenia	Czas trwania (dni)	Koszt uczestnictwa
<b>PAKIET 1 Akademia Zarządzania</b>			
1.1	Kierowanie ludźmi - negocjacje i rozwiązywanie konfliktów	2	136,30 PLN
1.2	Trening pracy zespołowej. Budowanie efektywnych zespołów	2	136,30 PLN
1.3	Twórcze rozwiązywanie problemów i podejmowanie decyzji	2	136,30 PLN
1.4	Komunikacja interpersonalna w firmie	2	136,30 PLN
1.5	Zarządzanie projektem	2	136,30 PLN
1.6	Zarządzanie czasem	2	136,30 PLN
<b>PAKIET 2 Akademia Kompetencji Nowoczesnego Pracownika</b>			
2.1	Autoprezentacja i Wystąpienia Publiczne	3	186,70 PLN
2.2	Programy i urządzenia biurowe Cz. 1: edytory tekstów, arkusze kalkulacyjne, bazy danych	3	186,70 PLN
2.3	Programy i urządzenia biurowe Cz. 2: Internet, poczta elektroniczna, programy użytkowe	3	186,70 PLN
2.4	Mnemotechnika – czyli jak zapamiętywać trzy razy szybciej	3	186,70 PLN
2.5	Pozyskiwanie funduszy unijnych - warsztat	2	136,30 PLN
<b>PAKIET 3 Akademia Marketingu i Sprzedaży</b>			
3.1	Akademia sprzedaży – program zwiększania sprzedaży firmy	6	373,40 PLN
3.2	Zarządzanie sprzedażą	2	136,30 PLN
3.3	Skuteczny przedstawiciel handlowy Opcje B2B oraz B2C	2	136,30 PLN
3.4	Negocjacje Handlowe Opcje B2B oraz B2C	2	136,30 PLN
3.5	Profesjonalna obsługa klienta	3	186,70 PLN
3.6	Jak zmieniać ludzi i wpływać na ich decyzje - techniki i metody	3	186,70 PLN
3.7	Jak sprzedawać sieciom handlowym	2	136,30 PLN
3.8	Nie daj się oszukać - techniki odzyskiwania należności	2	136,30 PLN
3.9	Marketing internetowy – nowe narzędzia zwiększania sprzedaży	2	136,30 PLN
<b>PAKIET 4 Akademia Umiejętności Zawodowych w Budownictwie</b>			
4.1	Projekt domu – uwarunkowania lokalne i wymagania klienta	2	136,30 PLN
4.2	Procedura uzyskiwania pozwolenia na budowę – od pomysłu po klucze	2	136,30 PLN

4.4	Zamówienia publiczne w budownictwie	2	136,30 PLN
4.5	Podatki w budownictwie	2	136,30 PLN
<b>PAKIET 5 Akademia Umiejętności Zawodowych w Handlu</b>			
5.1	Zarządzanie kategoriami produktów	3	186,70 PLN
5.2	Zasady Merchandisingu	3	186,70 PLN
5.3	Inwestycje w klienta lojalnego - programy lojalnościowe	2	136,30 PLN
5.4	Organizacja efektywnej promocji i inne działania marketingowe w firmie	2	136,30 PLN
5.5	Dbłość o wizerunek firmy	2	136,30 PLN
5.6	Budowanie satysfakcji klienta - Sprzedawca doskonały	2	136,30 PLN
5.7	Profesjonalny wizerunek handlowca	2	136,30 PLN
5.8	Radzenie sobie z trudnym Klientem. Trening anty-stresowy	2	136,30 PLN

**Dla grup zamkniętych (od 10 do 12 osób) w dogodnym dla Państwa terminie realizujemy szkolenia wyjazdowe.**

**Miejsce szkoleń wyjazdowych: Brenna- Big Park ([www.bigpark.pl](http://www.bigpark.pl)).**

Koszt uczestnictwa 1 osoby – **szkolenie wyjazdowe 2 dni:**

- ✓ 179,77 (grupa 10 osób)
- ✓ 166,65 (grupa 11-12 osób)

Koszt uczestnictwa 1 osoby – **szkolenie wyjazdowe 3 dni:**

- ✓ 265,81 (grupa 10 osób)
- ✓ 244,87 (grupa 11-12 osób)